证券代码：002372 证券简称：伟星新材

**浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：2016-007

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他  |
| **参与单位名称及人员姓名** | 广发证券：徐笔龙；禾其投资：吴迪。 |
| **时间** | 2016年6月3日 |
| **地点** | 公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 谭梅、李晓明、章佳佳 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1、请问公司今年的业绩目标是多少？有没有超预期可能？答：公司2016年营业收入目标力争达到31.8亿元，公司管理层朝着这个目标去努力，但能否实现取决于市场状况变化、经营策略的落实情况，存在不确定性。2、公司产品主要有哪些？答：按照应用领域划分，主要有以下三大类：一是家装系统领域，主要有PPR给水系列产品、建筑内排水系统、地板采暖系统、地源热泵系统、电力护套管等；二是市政基础设施领域，主要有PE供水管、排水排污系统、燃气管等；三是工业管道领域，目前主要有船舶、矿山、石油等管道等。3、请问人民币贬值对公司有影响吗？答：人民币贬值对于公司进口原材料的采购成本会带来一定的增加，但就目前综合而言，要小于其它因素对成本的影响。4、公司PPR业务能维持去年的增速水平吗？答：公司会不断巩固和创新零售商业模式，进一步完善营销网络以及星管家服务体系的建设，加大各区域市场的拓展力度，促进PPR业务的稳健成长。5、请问公司工程业务发展情况如何？答：公司自2014年下半年开始调整工程业务模式，在团队建设、机制保障、运营模式等方面做了全面调整，经过不断努力，从2015年下半年开始已逐渐产生一些成效。未来公司将继续以风险控制为前提，积极把握各种机遇，进一步发展壮大工程业务。6、公司的销售费用率会持续上升吗？答：近几年依然是公司渠道建设、品牌推广的高投入期，销售费用的绝对额可能还会继续增加，但当渠道完全建成以后，随着公司规模效应的逐步发挥，销售费用的占比应该会下降并最终保持相对比较稳定的状态。7、公司2015年外贸业务的增速为什么这么快？答：公司2015年出口的营业收入为1.27亿元，同比增长86.29%，主要是因为公司针对海外市场加大了拓展力度，取得明显成效，另外公司的出口业务收入基数相对较小。8、请问公司上海工业园、西安工业园的建设进展情况？答：公司上海工业园新园区的主体厂房建设将近完成，但配套设施还在建设过程中。西安工业园目前尚处于前期筹备阶段，建设周期需要1-2年。9、公司近期的资本支出安排？答：目前主要是上海工业园和西安工业园的建设支出。10、公司安内特前置过滤器的销售情况和目标？答：公司今年推出的安内特前置过滤器，能够较好地过滤水中杂质，保护用水安全以及涉水家电和设备，该产品系德国原装进口，目前在国内部分城市进行试点推广。公司2016年对于安内特前置过滤器的经营重点和目标在于做好该产品的安装技术服务、营销模式以及品牌体系建设等工作。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2016年6月3日 |