证券代码：002372 证券简称：伟星新材

**浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：2018-016

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 鹏华基金：王云鹏；长城基金：周诗博。 |
| **时间** | 2018年6月8日 |
| **地点** | 公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 谭梅、章佳佳 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1、请问公司上半年的经营情况？答：目前公司生产经营情况正常，预计2018年1-6月的净利润同比增长0-30%。2、请问公司PPR产品零售端用于新房和二手房的比例？答：目前没有准确的比例数据。不同区域市场的新房和二手房装修比例有所不同，目前，一二线城市中心区的二手房装修的比例较高。3、请问去年华中地区增速较快主要是因为哪一类产品的增长？答：主要还是PPR产品的销售增长带动。4、请问公司能够接受工程项目的最低标准是什么？答：一是资金的安全性，二是有一定的盈利空间。5、请问公司了除了管道业务、防水业务，还有什么大的新品类扩张项目吗？答：目前公司在新业务方面，主要有家装防水和净水两个项目，前者为主，后者为辅。6、请问今年原油价格上涨对公司的影响？答：公司主要原材料属于石化下游产品，其价格一般会受原油价格、产能供给以及市场需求等因素的影响，但与原油价格的波动并不完全一致，波幅相对较小且有一定滞后性。今年公司主要产品的原材料价格与上年相比有小幅上涨，目前波动幅度不大。7、请问精装修对公司的影响情况？答：住宅精装修是行业未来发展的趋势，对于公司来说机会与挑战并存。精装修对整体品质的要求会比毛坯房高，为了避免因隐形工程问题而对装修造成严重影响，采购方往往会趋向选用质量有保证的管道等隐性材料，而公司定位高端管道典范，且产品配套齐全，营销和服务网络分布广，具有较强的配送能力、综合服务能力等，这有利于公司开展房产工程业务。另一方面，全装修的政策要求对零售业务来说新房装修的量可能会减少，但由于其并非涵盖全部区域，而且二手房的装修、翻新需求开始显现，存量市场逐步壮大，因此，对公司零售业务影响不会很大。8、请问公司未来的市场空间还有多少？答：目前公司PPR产品全国市占率为7%左右，其它产品市占率更低，市场空间仍然非常大。例如公司华东地区，即使目前营收占比最高，达50%以上，但仍然保持略高于各区域平均增长速度的水平；而且目前公司在华东区域的销售主要集中在江浙沪三地，其他区域销售占比较低，仍有较大空间。同时，除了管道业务，公司积极开拓防水、净水等新领域，其市场发展空间也非常大。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2018年6月8日 |