证券代码：002372 证券简称：伟星新材

**浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：2019-002

|  |  |
| --- | --- |
|  | √特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 中泰证券：张琰、孙颖；兴业基金：陈楷月。 |
| **时间** | 2019年1月29日 |
| **地点** | 公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 谭梅、李晓明、章佳佳 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1、请问公司2018年度生产经营及销售情况？答：公司生产经营情况正常，预计2018年度净利润同比增长0-30%。2、请问去年原材料价格有所波动，公司产品价格是否有相应调整？答：公司PPR零售类产品的终端价格体系未作调整，但其中含铜管件产品价格有所提升；工程类业务按单定价，价格随行就市。3、请问公司在全国有多少个销售网点？答：截止2018年6月末有24,000家左右。 4、请问公司西安工业园的进展情况？产能规模是多少？答：目前公司西安工业园建设已基本完成，正在筹备投产事宜。其第一期设计总产能为1.5万吨。5、请问公司工程业务发展情况？答：工程业务总体良性发展。因宏观环境的变化，公司2018年下半年相应对工程业务等风险控制更严格，业务拓展更加谨慎，发展速度有所放缓。6、请问公司防水业务和净水业务的拓展情况？答：公司防水业务总体上进展比较顺利，产品品质、施工工艺等都受到高度认可，销售基本按年度计划稳步推进。安内特前置过滤器推出后市场总体反馈比较不错，销售进展顺利，不过受限于市场成熟度、经济水平、消费习惯等因素，不同区域市场的接受程度有所不同。7、请问公司前期内部经营团队人员架构调整后的情况如何？答：公司2018年下半年的人员架构调整幅度较大，团队之间要不断磨合，需要一定的时间。8、请问工业管道主要涉及哪些领域？以及公司相关业务的发展情况？答：工业管道涉及领域非常广，比如船舶、油田、矿山、海洋等。目前公司工业管道处于培育和起步阶段。9、请问公司产品在家装公司、地产公司中的优劣势是什么？答：主要优势为：一是产品品质好；二是品类及系统的配套完善，包括对新品的研究；三是服务能力强，包括技术上的指导、完善的售后服务等。不足主要体现在价格方面相对较高，俗话说“一分价格一分货”。10、请问公司未来会重点拓展哪个区域市场？答：未来公司会持续加大对全国各区域市场的拓展力度，但侧重点会有所不同。对于中西部等发展中市场，公司会进一步加大拓展力度，加快网点的布局覆盖，不断增加营销网点数量，提升市占率；对于华东区域等成熟市场，公司会进一步将渠道下沉，同时围绕同心圆战略不断提升单店销量。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2019年1月29日 |