

证券代码：002372

证券简称：伟星新材

## 浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-036

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	Point 72: Mingyuan Ding、Claire Yu; FSSA: 柯雷、马诗阳; 中欧基金: 许崇晟、邓达、王健; 国泰君安证券: 黄涛; 南方基金: 李锦文、袁立、刘祎、于泽群、卢玉珊; 招商证券: 郑晓刚、袁定云。
<b>时间</b>	2022年8月18日
<b>地点</b>	公司
<b>上市公司接待人员姓名</b>	谭梅等
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>1、在严重受疫情影响下，上半年华东区域如何做到营业收入同比去年基本持平？</p> <p>答：上半年华东区域确实受疫情影响比较明显，特别是上海和江苏区域，收入下降明显，但是非疫情区域如浙江等市场拓展还不错，一方面零售业务通过渠道进一步下沉以及同心圆业务推进卓有成效；另一方面，上半年华东区域的建筑工程也有所增长。因此，弥补了上海江苏区域的下降。</p> <p>2、请问公司业务七、八月份的恢复情况？</p> <p>答：目前公司各项业务处于弱复苏的状态。</p> <p>3、请问公司是否感受到市场竞争的加剧？</p> <p>答：由于今年受疫情反复、地产行业调整等因素的影响，经济景气度进一步下行，无论是公司零售业务还是工程业务，均明显感受到市场竞争在进一步加剧。对此，公司也积极创新变革，全力以赴推进各项业务稳健发展。</p> <p>4、目前市场竞争如此激烈，请问公司对于现金流如何把控？</p> <p>答：一直以来，公司都非常注重经营质量，尤其是在市场环境不好的情况下，会更加注重应收账款的安全性，注重现金流的管理，确保各项业务高质量发展。</p>

	<p>5、请问公司下半年对于市政工程业务和建筑工程业务发展的看法？</p> <p>答：从政策支持角度，我们相信政府在下半年会进一步加速落地各项支持经济发展的政策，从而推动公司各项业务的良性发展。因此，公司市政工程业务和建筑工程业务有可能会好于上半年。</p> <p>6、请问公司今年的销售目标是否调整？</p> <p>答：由于疫情以及宏观环境等因素影响，公司要完成年度销售目标的难度和挑战性确实非常大，不过目前公司没有调整目标，主要是希望我们的团队在关键时刻不泄气，积极调整创新，化压力为动力，尽最大努力缩小与目标的差距。</p> <p>7、请问公司各分业务的销售收入占比？</p> <p>答：2022 年半年度公司零售业务、工程业务销售收入占比大致为 66%和 34%。</p> <p>8、请问公司 2022 半年报中存货上升的原因是什么？</p> <p>答：公司半年度存货上升的主要原因为 2022 年上半年销售规模增长，产品及原材料备货增加。</p> <p>9、请问公司未来的分红政策？</p> <p>答：公司的分红政策总体比较稳定，未来会继续遵循《公司章程》《公司未来三年（2021-2023 年）股东回报规划》等规定，每年的利润分配方案会综合自身发展实际和战略规划、现金流状况、股东意愿、外部环境等因素，并充分考虑投资者的合理回报后决定。</p> <p>10、请问公司如何推动经销商开展防水、净水等新业务？</p> <p>答：主要从两个方面：一是公司政策方面的推动；二是积极赋能经销商，给方法、给工具，给帮助。</p> <p>11、请问目前小企业的竞争环境？</p> <p>答：今年上半年由于宏观环境及原材料价格上涨的影响，小企业生存越来越困难甚至逐步被淘汰，市场竞争越来越集中到品牌企业的竞争，行业集中度在进一步提升。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 8 月 18 日