

证券代码：002372

证券简称：伟星新材

## 浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-016

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	Burgundy: Ching Chang、David Hao; 吉尼斯资管: Sharukh Malik; 博时基金: 王晓东。
时间	2023年5月24日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	谭梅、李晓明、章佳佳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请介绍一下公司管道产品的应用情况？</p> <p>答：公司管道产品主要分为三大系列：一是 PPR 系列管材管件，主要应用于建筑内冷热给水，以零售业务为主；二是 PE 系列管材管件，主要应用于市政供水、采暖、燃气、排水排污等领域，以工程业务为主；三是 PVC 系列管材管件，主要应用于排水排污以及电力护套等领域，目前零售业务占比更高。</p> <p>2、请问公司近期的经营情况？</p> <p>答：公司近期经营情况正常，相对而言，零售业务较为稳定，工程业务的复苏态势较弱。</p> <p>3、请问公司如何进一步提升市占率？</p> <p>答：目前公司主要从两个方向进行市占率提升：一是横向跨区域拓展，在薄弱、空白区域，开发更多的经销商，增加网点密度；二是纵向渠道下沉，在相对成熟的区域，下沉到县市、乡镇一级，提升市场份额。</p> <p>4、请问去年四季度促销活动后的渠道消化情况？</p> <p>答：结合一季度的服务户数情况来看，大部分都已经有效转化，可能还有一部分需在二季度继续消化。</p> <p>5、请介绍一下公司的“星管家”服务？</p>

答：公司在行业内首创“星管家”服务，旨在为业主提供安全可靠的管道系统的同时，通过“三免一告知”的方式，减少安装隐患，真正解除其后顾之忧。“星管家”服务主要包括以下内容：①产品真伪鉴定，确保业主使用的是公司的高品质产品；②高倍水压测试等方式，为安装完毕的管道进行“系统体检”，减少安全隐患；③拍摄录制管路走向图，方便业主日后管路改造和软装；④专业讲解产品知识和使用须知，帮助业主了解并选择合适的管道及知晓今后使用中的注意事项。

6、请问公司未来的分红政策？

答：公司的分红政策总体比较稳定，未来会继续遵循《公司章程》《公司未来三年股东回报规划》等规定，每年的利润分配方案会结合自身发展实际和战略规划、现金流状况、股东意愿、外部环境等因素，并充分考虑投资者的合理回报后决定。

7、公司如何看待 MSCI 关于 ESG 的相关评分？

答：ESG 指标主要从环境、社会以及公司治理三个维度，来衡量企业发展的可持续性。从目前的评价报告来看，公司还有很多可完善的地方，但有部分评分确实也属于东西方文化差异以及国内与国际评价标准差异。未来，公司将会持续关注 ESG 的评价体系，并进一步完善公司在相关领域的信息披露工作，使公司的价值得到更好地体现。

8、请问大股东为什么要进行股份质押？

答：公司大股东的股权质押主要是向银行申请融资，用于自身的经营与发展。目前大股东质押率总体不高，并且所有质押均处于安全线内。

9、东鹏合立基金今年给公司带来较好的投资收益，请问公司后续会加大相关投资吗？

答：公司设立东鹏合立基金的初衷是希望通过该平台找到一些与公司战略方向相匹配的标的，但是因为多种原因，目前投资的基本上都是财务性投资项目。后续公司将不再新增对东鹏合立基金的投资，已投资的项目也会择机退出。

10、请问公司对于海外市场的布局和规划？

答：长期来看，海外市场是公司的目标市场之一，公司非常重视。现阶段，公司海外业务主要侧重于国际化战略的前期布局和基础性工作：一是生产基地、营销网络、国际化营销团队的布局以及国际化品牌推广；二是设立海外技术研发和投资平台，促进对外交流，引进先进的技术和项目，提升公司的核心竞争力。

附件清单（如有）	无
日期	2023年5月24日