

证券代码：002372

证券简称：伟星新材

浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-031

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	贝莱德：Matt Colvin、Yufei Shen、Lucy Liu、Josephine Engel、Cheryl Zhang。
时间	2023年9月7日
地点	公司
上市公司接待人员姓名	谭梅、章佳佳等
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请介绍一下公司产品种类及应用领域？</p> <p>答：公司目前的主导产品为各类新型塑料管道类产品，主要分为三大系列：一是 PPR 系列产品，主要应用于建筑内冷热给水；二是 PE 系列产品，主要应用于市政供水、燃气、采暖、排水排污等领域；三是 PVC 系列产品，主要应用于排水排污以及电力护套等领域。同时，公司围绕“同心圆”战略，积极拓展防水、净水业务等。</p> <p>2、请问公司上半年各分业务的销售收入占比？</p> <p>答：2023 年半年度公司零售业务、工程业务销售收入占比大致为 7:3。</p> <p>3、近期出台了较多房地产利好政策，请问对公司的影响如何？</p> <p>答：近期政策出台确实给行业带来了一些积极的影响，但是具体落实到业务层面需要一个过程，目前对公司的影响较小。</p> <p>4、上半年公司市政工程业务的市场竞争环境如何？</p> <p>答：上半年由于资金困难导致项目落地难等原因，市政工程业务的竞争进一步加剧。</p> <p>5、在外边环境低迷的背景下，请问公司零售业务能保持增长吗？</p> <p>答：公司零售业务未来的市场空间还是比较大的，现阶段，公司正积极通过以</p>

	<p>下三个方面进行努力：一是提市占率，加快横向跨区域拓展和纵向渠道下沉；二是扩品类，加大同心圆业务拓展力度，提升户均额；三是加快商业模式完善和升级，进一步提升竞争力。</p> <p>6、请介绍一下公司的星管家服务？</p> <p>答：公司在行业内首创“星管家”服务，旨在为业主提供安全可靠的管道系统的同时，通过“三免一告知”的方式，减少安装隐患，真正解除其后顾之忧。“星管家”服务主要包括以下内容：①产品真伪鉴定，确保业主使用的是公司的高品质产品；②高倍水压测试等检测服务，为安装完毕的管道进行“系统体检”，减少安全隐患；③拍摄录制管路走向图，方便业主日后管路改造和软装；④专业讲解产品知识和使用须知，帮助业主了解并选择合适的管道及知晓今后使用中的注意事项。目前，“星管家”服务受到了市场的广泛认可。</p> <p>7、请问公司目前海外业务的情况及未来规划？</p> <p>答：公司海外业务的收入占比较低，现阶段更侧重于国际化战略的前期布局和基础性工作包括：生产基地、国际市场布局，国际化团队的搭建，品牌国际化的推进，设立海外技术研发和投资平台等。</p> <p>8、下半年原材料价格对公司盈利情况的影响？</p> <p>答：去年原材料价格呈现“前高后低”的趋势，而今年到目前来看总体在低位震荡。相对而言，下半年原材料对于公司盈利的贡献不会有上半年那么明显。</p> <p>9、请问公司今年零售业务的产品价格是否有调整？</p> <p>答：公司产品定价总体执行成本加成的原则，除了部分产品因原材料价格大幅下降做了一定调整后，零售类其他产品的价格体系总体保持稳定。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年9月7日